

## Bélgica, capital de la Unión Europea

Por Guillermo Marcos Jacovella, embajador de la Argentina en Bélgica

Martes 23 de noviembre de 2004 | Publicado en edición impresa

Noticias de Comercio exterior: anterior | siguiente

**-¿Qué negocios crecieron más en términos de facturación y por qué? ¿Existen incentivos a la producción en general (sectores protegidos por el gobierno)? ¿Qué sectores recibieron más inversión directa interna y externa?**

-Bélgica es uno de los países de menor extensión de la Unión Europea (UE) y sin embargo goza de una importancia tanto a nivel comercial como económica que no tiene correlación con el tamaño de su territorio nacional. Con solamente 10 millones de habitantes, absorbe 3,2% del comercio internacional y es el sexto importador de la UE. Bélgica es uno de los más importantes destinatarios, por habitante, de la inversión extranjera. Ubicada entre dos grandes naciones, Francia y Alemania (su principal socio comercial), se encuentra en una de las regiones más industrializadas y más competitivas a escala internacional.

La industria belga se dedica fundamentalmente a la transformación de productos con valor agregado. Bélgica ocupa canales comerciales en una región en la que se concentran más de  $\frac{3}{4}$  del poder de compra de la UE (es decir en un radio de 350 kilómetros desde Bruselas). El saber hacer belga se distingue en los sectores de la tecnología médica, los materiales industriales avanzados, la biotécnica, el trabajo de los metales, la transformación de alimentos, los productos químicos, los medicamentos, los textiles, el vidrio y el sector espacial. Se destaca en ciertas industrias de servicios -tal como los transportes-, en particular marítimos, la distribución, la ingeniería y los servicios bancarios y de peritos en asesoramiento.

Con su pequeña economía abierta y especializada en la producción de bienes intermedios, Bélgica juega el papel de precursora en la zona euro en un período marcado por una recuperación económica débil. Tras un fuerte debilitamiento durante la primera parte de 2003, la actividad económica mostró, luego, signos alentadores de restablecimiento.

Según una estimación del Instituto de Cuentas Nacionales de Bélgica (ICN), la reactivación iniciada durante el segundo semestre de 2003 debería haberse mantenido durante el primer semestre de 2004. La actividad económica habría crecido a un ritmo del 1,9% durante el primer trimestre de 2004 respecto al 1,3% durante el último trimestre de 2003.

El presupuesto económico de febrero de 2004 preveía un crecimiento del 2% para el corriente año (el mismo nivel de previsión de crecimiento sostenido por la Comisión Europea y la OCDE), pero según estimaciones recientes el PBI podría alcanzar un incremento cercano al 2,8%. De concretarse estas proyecciones, el crecimiento de la economía belga sería más fuerte que el promedio en la zona euro por varios trimestres consecutivos.

En 2003, el PBI belga aumentó un 1,1%, mientras que en 2002 el incremento fue del 0,7%. La recuperación del comercio mundial operó positivamente en el mercado, pero no obstante ello las importaciones se mostraron más dinámicas que las exportaciones, debido en parte a la consolidación de la demanda interna, de forma tal que la contribución de las exportaciones netas fue negativa. Una cantidad de incertidumbres influyeron en la confianza de los protagonistas económicos, explicándose mediante consumo e inversiones positivos, pero contenidos.

Durante 2003, la demanda interna -excluyendo los stocks-, contribuyó en un 1,8 % al crecimiento del PBI (un 0,1% en 2002), mientras que las exportaciones netas tuvieron una participación negativa de un 1,4%, tras una contribución negativa de 0,1% en 2002. Los mejores resultados de la demanda interna fueron principalmente el resultado de una nueva contribución positiva de las inversiones de las empresas (+0,2% en 2003 tras una contribución negativa de 0,5% en 2001) al igual que un aporte más sostenido del consumo de los hogares (0,9% en 2003 respecto del 0,2% en 2002). Por su parte las exportaciones aumentaron limitadamente en el segundo semestre de 2003 y ganaron alguna fuerza los primeros meses de 2004.

Las primeras estimaciones del comercio exterior para marzo de 2004 sostenían que esta tendencia positiva seguiría manteniéndose. En este sentido se ha destacado un movimiento alimentado por la intensificación de los intercambios intraeuropeos desde finales del pasado año. Luego de un 0,5% en el transcurso de un año en noviembre de 2003, el crecimiento del promedio móvil sobre tres meses de las exportaciones intraeuropeas ha seguido acelerándose para alcanzar un 5,0% en febrero de 2004, contribuyendo a un incremento en el total de las exportaciones de febrero de un 3,7%.

La repartición del comercio entre los países socios de la Unión Europea, que representan aproximadamente  $\frac{3}{4}$  de las exportaciones belgas, marca que el retroceso de las exportaciones ha sido más substancial hacia Alemania y Francia. Durante el transcurso de los dos primeros meses de 2004, la balanza comercial mostró un excedente de 1000 millones de euros. En el mismo período de 2003 el excedente fue de 700 millones de euros.

A pesar de las previsiones positivas en cuanto al crecimiento para 2004, se estima que se inicia un proceso de desaceleración de la economía local. Entre varios motivos estaría la falta de señales reales de crecimiento de actividad atractiva en la zona euro, lo que provocaría un inevitable crecimiento menor de las exportaciones belgas. Tampoco se podría esperar un incremento importante en la constitución de stocks, teniendo en cuenta que en 2003 se llegó a niveles elevados de reservas.

No obstante, y frente a esta situación de menor crecimiento de las exportaciones y de constitución de stocks menos importante, se cuenta con un aumento de la demanda interna que podría amortiguar ese proceso. En este sentido en los últimos meses se ha constatado una mejora leve, pero progresiva y continua, en el mercado laboral que podría estimular el consumo.

#### **-¿Cuáles son las mejores páginas de Internet para conocer el mercado?**

Servicio Público Federal de Economía, Pymes y Energía: [www.mineco.fgov.be](http://www.mineco.fgov.be)

Agencia para el Comercio Exterior: [www.abh-ace.org](http://www.abh-ace.org)

Agencia Valona para las Exportaciones: [www.awex.be](http://www.awex.be)

Oficina Flamenca del Comercio exterior: [www.export.vlaanderen.be](http://www.export.vlaanderen.be)

Brussels Export (Oficina del Comercio Exterior para la Región de Bruselas): [www.brussels-export.irisnet.be](http://www.brussels-export.irisnet.be)

Federación de las Cámaras de Comercio e Industria de Bélgica: [www.cci.be](http://www.cci.be)

Cámara de Comercio e Industria de Bruselas: [www.ccib.be](http://www.ccib.be)

Federación de las Empresas de Bélgica: [www.vbo.be](http://www.vbo.be)

Unión Valona de Empresas: [www.uwe.be](http://www.uwe.be)

Unión de Empresas de Bruselas: [www.ueb.be](http://www.ueb.be)

Asociación Económica Flamenca: [www.vev.be](http://www.vev.be)

Federación de las Industrias Agrícolas y Alimenticias: [www.fevia.be](http://www.fevia.be)

Unión Profesional de Empresas de Seguros: [www.assuralia.be](http://www.assuralia.be)

Federación de las Industrias Automóviles y del Ciclo: [www.febiac.be](http://www.febiac.be)

Asociación Belga de Bancos: [www.abb-bvb.be](http://www.abb-bvb.be)

Federación de la Industria del Hormigón: [www.febe.be](http://www.febe.be)

Confederación de Cervecerías de Bélgica: [www.beerparadise.be](http://www.beerparadise.be)

Federación Belga de Empresas de la Transformación de la Leña: [www.febelbois.be](http://www.febelbois.be)

Federación Belga del Ladrillo: [www.brique.be](http://www.brique.be)

Federación de Industrias Químicas de Bélgica: [www.fedichem.be](http://www.fedichem.be)

Federación de la Industria del Cemento de Bélgica: [www.febelcem.be](http://www.febelcem.be)

Confederación de la Construcción: [www.confederationconstruction.be](http://www.confederationconstruction.be)

Consejo Superior del Diamante: [www.diamonds.be](http://www.diamonds.be)

Federación Belga de las Empresas de Distribución: [www.fedis.be](http://www.fedis.be)

Federación Belga del Agua: [www.belgaqua.be](http://www.belgaqua.be)

Asociación de los Editores Belgas de Lengua Francesa: [www.adeb.irisnet.be](http://www.adeb.irisnet.be)

Asociación de Editores Flamencos: [www.vbvb.be](http://www.vbvb.be)

Instituto Belga del Embalaje: [www.ibebvi.be](http://www.ibebvi.be)

Federación de la Industria del Gas: [www.gasinfo.be](http://www.gasinfo.be)

Federación Belga de las Industrias Gráficas: [www.febelgra.be](http://www.febelgra.be)

Federación de las Industrias de la Vestimenta: [www.belgianfashion.be](http://www.belgianfashion.be)

Asociación General de la Industria del Medicamento: [www.agim-avgj.be](http://www.agim-avgj.be)

Unión Profesional Real Belga de los Proveedores de Barcos: [www.kbbs.info](http://www.kbbs.info)

Asociación de los Fabricantes de Pastas, Papeles y Cartones de Bélgica: [www.cobelpa.be](http://www.cobelpa.be)

Federación de Petróleo de Bélgica: [www.petrolfed.be](http://www.petrolfed.be)

Federación Multisectorial de la Industria Tecnológica: [www.agoria.be](http://www.agoria.be)

Federación de la Industria Textil: [www.febeltex.be](http://www.febeltex.be)

Federación Belga de los Transportadores: [www.febetra.be](http://www.febetra.be)

Unión Profesional de las Empresas de Trabajo Intermediario: [www.upedi.be](http://www.upedi.be)

Federación de la Industria del Vidrio: [www.vgi-fiv.be](http://www.vgi-fiv.be)

Instituto Científico del Vidrio: [www.inv.be](http://www.inv.be)

#### **-¿Qué ferias internacionales se aproximan en ese país?**

-En el sitio [www.mineco.fgov.be](http://www.mineco.fgov.be) se pueden consultar la gran mayoría de las ferias que tendrán lugar en Bruselas. Hasta el 28 de este mes tiene lugar el Salón del Hogar y de la Decoración Cocoon 2004 ( [www.artexis.com](http://www.artexis.com) ). En tanto, del 25 al 28 se realizará la Furnitec, el Salón Internacional de la Carpintería, cita de los especialistas del trabajo de la leña, del aluminio, del plástico y de los subcontratistas de la carpintería y de la industria del mueble ( [www.furnitec.be](http://www.furnitec.be) ). Entre el 25 y 27 se desarrollará Ophtalmologia Bélgica ( [www.bog-sbo.org](http://www.bog-sbo.org) ), y entre el 7 y el 9 de diciembre se podrá participar de la feria de la industria farmacéutica CPHI-ICSE International Contract Services Expo 2004 ( [www.icsexpo.com](http://www.icsexpo.com) ).

#### **-¿Cuál es el flujo del comercio exterior con la Argentina? ¿Principales productos de importación y exportación?**

Las conclusiones del análisis del comercio bilateral argentino-belga dependen de la fuente de información que se tome en cuenta. Ello es así porque las estadísticas difieren, sobre todo las referidas a las exportaciones argentinas, según se tomen los datos del INDEC o aquellos de fuente oficial belga.

No obstante, la progresión del comercio bilateral en los últimos años registró una tendencia positiva, en términos generales favorable a nuestro país, aunque obviamente el comercio ha estado sujeto a los vaivenes provocados por la crisis argentina de fines del 2001.

Dentro del área de Europa Occidental, Bélgica se sitúa como un socio comercial importante, ubicándose en séptimo lugar desde 1992 y hasta el 2002 inclusive. El volumen del comercio bilateral representó en el 2002 un 4,5% del total comerciado con Europa Occidental (área que en su conjunto representó en 2002 el 21,7%).

El saldo del comercio bilateral (según el INDEC) ha sido superavitario durante los últimos años y se incrementó durante 2000 a 95 millones de dólares y en 2001 a 123,3 millones de dólares. Este aumento fue especialmente producto de la caída de nuestras importaciones que pasaron de 216 millones de dólares en 2000, a 168 millones en 2001. A su vez, durante 2002 el volumen comercializado fue de 288 millones de dólares, lo que representa una disminución de un 37% comparado con 2001. Sin embargo la balanza comercial experimentó un aumento pasando de los 123,3 millones contabilizados en 2001 a 168,8 millones de dólares de superávit, significando en este sentido un incremento del 36%.

Las exportaciones argentinas entre enero y octubre de 2003 fueron de 209 millones de dólares, es decir un 3% menos que lo registrado en igual período en 2002 (216 millones). Por otra parte, el total exportado a Bélgica en 2002 fue de 250 millones de dólares (aproximadamente el 1% de nuestras exportaciones totales), y 40 millones de dólares menos que en 2001.

En 2002 la Argentina importó productos desde Bélgica por 82,1 millones de dólares, implicando una retracción cercana al 51% respecto del año anterior. Para el período enero-octubre de 2003, las importaciones alcanzaron los 87,88 millones de dólares (un aumento del 26% respecto de 2002, cuando se registraron compras por 69,25 millones de dólares).

La Argentina exporta principalmente tortas y residuos de soja (40,6 millones de dólares), peras y membrillos (24,6 millones), uvas de mesa (24,3 millones), manzanas (18,4 millones), hidrocarburos (15,9 millones), carne de caballo (14 millones), pomelos (12,1 millones), chalotes (8 millones) y limones (6 millones), principalmente. En tanto, las importaciones se concentraron en autopartes (13,8 millones de dólares), medicamentos (7,6 millones), sangre humana y animal para usos terapéuticos (4,7 millones), polietileno (3,2 millones) e insecticidas (2,9 millones), entre otros productos.

#### **-¿Qué tratados comerciales, acuerdos de complementación y cooperación existen con ese país?**

-Existen numerosos acuerdos entre instituciones de ambos países, desde 2000 a la fecha: entre el Instituto Nacional de Tecnología Industrial (INTI) y el Interuniversity Microelectronics Center (IMEC); tres acuerdos entre la Comisión Nacional de Actividades Espaciales (Conae) y el Centro Espacial de Lieja (CSL), un acuerdo entre la Unión Industrial Argentina (UIA) y la Federación de Empresas Belgas (FEB) y uno entre la Comisión Nacional de Energía Atómica (CNEA) y el Instituto SCK-CEN.

Entre otros, esta es la lista de convenios bilaterales:

Convención para la extradición de malhechores (Firma: 12 de agosto de 1886).

Convención sobre reciprocidad en la asistencia médica y hospitalaria gratuita para los respectivos nacionales (Firma: 24 de diciembre de 1924).

Convención sobre reciprocidad en el pago de indemnizaciones por accidentes de trabajo (Firma: 28 de septiembre de 1932).

Acuerdo por notas reversales sobre exención recíproca del impuesto a los créditos y de todo tipo de impuestos sobre beneficios a los ingresos provenientes del negocio del transporte marítimo (Firma: 25 de julio de 1949).

Convenio comercial y de pagos entre la República Argentina y la Unión Económica Belgo-Luxemburguesa

(Firma: 25 de noviembre de 1957).

Acuerdo por notas reversales referente al convenio comercial y de pagos entre la República Argentina y el Reino de Bélgica del 25 de noviembre de 1957 (Club de París). (Firma: 20 de enero de 1960).

Convención relativa al servicio militar (Firma: 11 de junio de 1963).

Acuerdo de reciprocidad en materia de microfilmado de documentos (Firma: 27 de noviembre de 1975).

Convenio entre la República Argentina y la Unión Económica Belgo-Luxemburguesa para la Promoción y la Protección recíproca de las Inversiones (Firma: 28 de junio de 1990).

Convenio firmado con el Office National du Ducroire para la Consolidación de las Deudas (Firma: 26 de octubre de 1993).

Convenio entre la República Argentina y el Reino de Bélgica para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta y sobre el capital (Firma: 26 de abril de 1995).

Acuerdo de cooperación entre la Fundación ExportAr y el Instituto Flamenco de comercio exterior (Firma: 30 de junio de 1995).

Acuerdo bilateral sobre transporte aerocomercial (En etapa de negociaciones).

Convenio entre la República Argentina y el Reino de Bélgica para evitar la doble imposición (Firma: 12 de junio de 1996).

Acuerdo para la cooperación científica entre la Secretaría de Ciencia y Tecnología de la República Argentina y el Fondo Nacional de la Investigación Científica, Comunidad Flamenca de Bélgica (Firma: 16 de junio de 1998).

Acuerdo para la cooperación científica entre la Secretaría de Ciencia y Tecnología de la República Argentina y el Fondo Nacional de la Investigación Científica, Comunidad Francesa de Bélgica (Firma: 31 de marzo de 1999).

### **-¿Cuál es la escala de aranceles de importación? ¿Que barreras paraarancelarias existen?**

-El sistema arancelario (y la regulación de las importaciones) aplicado por Bélgica es el común a todos los países miembros de la Unión Europea, y por consiguiente se rige conforme a la legislación de la Unión Europea. El Taric (código de la mercadería) está basado en la Nomenclatura Combinada (NC) en la que, aproximadamente 10.000 posiciones (codificadas con 8 cifras) constituyen la nomenclatura de base para el arancel aduanero común, así como para las estadísticas del comercio exterior de la Comunidad y del comercio entre sus Estados miembros.

El Taric contiene además subdivisiones complementarias, y más o menos 15.000 posiciones (codificadas con 2 cifras suplementarias o un código adicional), según el siguiente listado:

Suspensiones arancelarias

Contingentes arancelarios

Preferencias arancelarias (comprendidas las sometidas a un contingente arancelario o límite)

Sistema de las preferencias generalizadas aplicables a los países en vías de desarrollo

Derechos antidumping y derechos compensatorios

Montantes compensatorios

Elementos agrícolas

Valores unitarios

Valores a tanto alzado a la importación

Precios de referencia y precios mínimos

Prohibiciones a la importación

Restricciones a la importación

Vigilancia a la importación

Prohibiciones a la exportación

Restricciones a la exportación

Vigilancia a la exportación

Restituciones a la exportación

El Taric es utilizado por la Comisión y los Estados miembros para aplicación de medidas comunitarias relativas a las importaciones y a las exportaciones, así como, en caso de necesidad, al comercio entre los Estados miembros.

Teniendo en cuenta los frecuentes cambios que se producen en la legislación comunitaria, el Taric se encuentra registrado en una base de datos que se actualiza continuamente. Los Estados miembros están informados electrónicamente de las modificaciones del Taric con el fin de que realicen las adaptaciones necesarias en sus respectivos aranceles de uso y archivos arancelarios. El Taric, al igual que los aranceles de uso nacional, no tiene carácter de documento legal, pero sus códigos habrán de utilizarse en las declaraciones en aduana y en la declaración estadística [véase el artículo 5 del Reglamento (CEE) no 2658/87].

La Oficina de Publicaciones Oficiales de las Comunidades Europeas publica el Taric anualmente. No obstante, los capítulos 1 a 24 son susceptibles de ser objeto de una segunda publicación que refleje las modificaciones de los derechos de aduana de los productos agrícolas al día primero de Julio.

Respecto de los documentos que se deben presentar en la aduana belga al momento de efectuar una

importación estos son factura, certificado de origen y certificado sanitario. Bélgica aplica los siguientes regímenes especiales establecidos por la Unión Europea: Reglamento (CE) n°2501/2001 del Consejo de 10 de diciembre de 2001 relativo a la aplicación de un sistema de preferencias arancelarias generalizadas para el período comprendido entre el 1 de enero de 2002 y el 31 de diciembre de 2004; Decisión del Consejo de 28 de mayo de 2001 relativa a la celebración de un Acuerdo por Canje de Notas entre la Comunidad Europea y la República Argentina en el marco del artículo XXVIII del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) 1994 para la modificación, en lo que respecta al ajo, de las concesiones previstas en la lista CXL adjunta al GATT (2001/404/CE), y Decisión del Consejo de 28 de mayo de 2001 relativa a la celebración de un Acuerdo por Canje de Notas entre la Comunidad Europea y la República Argentina en el marco del artículo XXVIII del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) 1994 para la modificación, en lo que respecta al ajo, de las concesiones previstas en la lista CXL adjunta al GATT (2001/404/CE).

### **-¿Qué empresas de ese país invirtieron en argentina y viceversa?**

Mientras no se registran inversiones argentinas en Bélgica, la Argentina ha recibido importantes inversiones belgas, y destacados grupos se han radicado en nuestro país. En dragados, por ejemplo, cabe señalar que Bélgica es un actor relevante en el proyecto estratégico relativo a la Hidrovía de la Cuenca del Plata. Las empresas belgas Jan de Nul NV y Dredging International están presentes en este rubro, en la apertura y mantenimiento de vías fluviales navegables, puertos y dragados. Estos son algunas de las inversiones:

#### **Jan de Nul NV**

Ocupa el primer lugar en el ranking belga del sector de los trabajos en infraestructura, como carreteras, obras hidráulicas, y otros. Es la responsable de las obras de dragado de la Cuenca del Río de la Plata -Río de la Plata y río Paraná- hasta el Puerto de Santa Fe. Tienen un contrato por 18 años, iniciados en mayo de 1995. En su primera etapa, los trabajos de Jan de Nul incluyeron la profundización de los canales del Río de la Plata y del Paraná hasta el Puerto de San Martín a 28 pies. Desde este puerto hasta Santa Fe el dragado es de 22 pies. La segunda etapa comenzó en 1996 con la profundización de 28 a 32 pies desde el Río de la Plata hasta el puerto San Martín. Jan de Nul tiene en la actualidad el mantenimiento del sistema durante el resto de la concesión.

#### **Grupo Deme (Dredging, Environmental and Marine Engineering N.V.)**

Es un grupo de empresas especializadas en obras marítimas de alta tecnología y en obras de dragados. Las dos principales empresas, que dieron origen a Deme son las empresas de dragados Dredging International N.V. (DI), con sede en Zwijndrecht (Amberes), y Baggerwerken Decloedt & Zoon N.V. (BDC), en Ostende. Los trabajos principales realizados en Argentina son los siguientes: el dragado del Canal Martín García en el Río de la Plata (profundización -dragados de apertura- a 32 pies; la obra se ejecuta mediante una asociación de empresas belgas, argentinas y holandesas, cuya asociación se denomina Riovia), y una segunda obra llevada a cabo entre 1998 y 1999 por Dredging International fue la modernización de las playas de Mar del Plata y la reapertura del canal de acceso al puerto de dicha ciudad.

#### **Agfa Gevaert**

Con sede en Bélgica, está en Argentina desde 1914 mediante Agfa Gevaert Argentina SA, filial comercial para la región de la Plata (Argentina, Uruguay y Paraguay). Se dedica a la fabricación y comercialización de sistemas fotoquímicos y digitales de captación, composición y transmisión de imágenes, para la industria gráfica, la fotografía y el diagnóstico médico e industrial.



### **Diamant Boart**

Presente en Argentina desde 1968. Diamant Boart Argentina SA fabrica herramientas con diamantes industriales destinadas al sector minero, petrolero, construcción y piedra.

### **Transurb Consult SA**

En la Argentina en 1992. Brinda asistencia técnica a Metrovias, empresa concesionaria de subterráneos.

### **De Smet Group SA**

De Smet Argentina S.A.I.C. está en el país desde 1969 (instalación de una oficina de estudios especializada en la prestación de servicios y venta de equipamientos para la industria aceitera) y a través de la empresa Ionics SA desde 1989 (fabricante de equipos irradiación basados sobre la utilización de cobalto 60).

### **Tractebel**

Empresa energética del grupo francés Suez. Sus actividades cubren el conjunto de la cadena de valor energético: producción, trading, transporte y venta de electricidad y de gas natural. Tractebel adquirió el control de la empresa Litoral Gas SA en el momento de la privatización de Gas del Estado, en 1992.

### **Grupo Solvay**

Está constituido por SOLVAY SA y un conjunto de 327 filiales y de sociedades en 47 países. Se trata de un grupo químico y farmacéutico mundial con actividad en los sectores de química, plástico, transformación y farmacéutico. El Grupo Solvay realizó en la Argentina durante estos últimos años, inversiones importantes: participa del 51% en Solvay Indupa, que posee una fábrica en Bahía Blanca dedicada a la producción de soda cáustica, cloruro de vinilo y policloruro de vinilo (en este sector es una de las mayores unidades industriales existentes en América del Sur) y construyó una fábrica de depósitos en polietileno (tanques de nafta) de alta densidad destinados a la industria automotriz.

### **Puratos SA**

Creó un joint venture con un socio local y compró su parte a finales de 1998. Se dedica a la producción de materias primas para la panadería, la pastelería, la chocolatería y para el sector de hotelería, restaurantes, cafeterías y colectividades.

### **Estancia Pilaga SA**

Exportadora de carne argentina al mercado belga.

### **Etex Group SA**

Presente por medio de Durlock SA (placas y bloques de yeso), Eternit Argentina SA (materiales para techos y fachadas), Etex Argentina SA, Fademac SA (recubrimiento de suelos en PVC y textiles), Glynwed Argentina, Nicoll Eterplast SA (tubos en PVC), y Cerámica San Lorenzo ICESA (cerámicas para paredes y suelos).

### **Seghers Better Technology**

Instalada en Argentina a través de la empresa Biotecma, especializada en el tratamiento de efluentes y consultoría en temas de reciclado de residuos.

#### **Cockerill Seraing CMI (división Calderas, Réservoirs Lourds)**

Filial de la holding Cockerill Sambre, efectuó a comienzos de 2000 la venta de calderas para la Central de San Miguel de Tucumán.

#### **Burco Desarrollos SA**

Desarrolla un proyecto inmobiliario en ejecución (segunda etapa) en las cercanías de Bariloche, denominado Arelauquen, Golf & Country Club, que cuenta con 400 hectáreas, destinadas loteo/viviendas e infraestructura deportiva.

#### **-¿Qué negocios tienen mayor potencial?**

-Al momento de elaborar su estrategia europea, las empresas argentinas deberían recordar que Bélgica, para la mayoría de los especialistas en comercialización, constituye un "mercado piloto" para Europa. El exportador puede adquirir aquí una experiencia de venta y de promoción, de gran interés al momento de ampliar sus actividades hacia los demás países europeos. En Europa se dice que un producto bien aceptado en Bélgica tiene buenas posibilidades de conocer el mismo resultado en los demás países de la UE. Por otra parte es uno de los mejores lugares de Europa para establecer una oficina de ventas, dado que la operación es relativamente poco onerosa en comparación con otras ciudades europeas, y el país goza a la vez de una situación geográfica incomparable, mano de obra multilingüe y excelentes servicios de comunicaciones, de financiamiento y de apoyo. Su sistema de transportes es uno de los mejores del continente, asegura un acceso fácil por vía aérea, marítima, ferroviaria y de carretera. El aeropuerto internacional de Zaventem de Bruselas es, dentro de Europa, uno de los pocos en los que la circulación de viajeros y de mercaderías no se congestiona. Las instalaciones portuarias de Amberes y de Zeebrujas son muy eficaces tanto para la mercadería a granel como para los envíos en contenedores. Además, numerosas e importantes autopistas europeas cruzan Bélgica o están ubicadas no lejos de ella, lo cual garantiza una fácil conexión con los mercados vecinos. Por último, en Bélgica se encuentran ubicadas numerosas empresas de gran envergadura volcadas hacia la exportación y que explotan canales de comercialización.

#### **-¿Existen bancos locales que abran cartas de crédito?**

-Hay bancos locales que abren cartas de crédito. Para una mayor información, es recomendable consultar los sitios Web de los cinco primeros grupos bancarios establecidos en Bélgica:

GROUPE FORTIS: FORTIS BANQUE (Générale de Banque + CGER Banque): [www.fortisbank.be](http://www.fortisbank.be)

GROUPE DEXIA (Crédit Communal + Crédit Local France) + ARCOFIN: Dexia Banque (Dexia Banque + Artesia BC): [www.dexia.be](http://www.dexia.be)

KBC Bank & Insurance Holding: KBC Banque (Kredietbank + CERA + Bank van Roeselaere): [www.kbc.be](http://www.kbc.be)

ING GROUP: ING Belgique

GROUPE AXA: AXA Bank Belgium (Anhyp + Banque IPPA): [www.axa.be](http://www.axa.be)

### **-¿Por qué comerciar con ese mercado?**

-Este es uno de los países que se beneficia particularmente de la integración europea y de la instalación del mercado único. Bruselas ha sido designada capital de la "Nueva Europa" y la unificación comercial otorga a Bélgica la ocasión de concretar todas las ventajas que le confieren su situación geográfica en el corazón de la región más densamente poblada y más rica de Europa, a lo que contribuyen su población multilingüe y cosmopolita, y la legendaria apertura de su economía. Sede de la Comisión Europea, Bélgica hospeda también numerosas organizaciones multinacionales como la Organización del Tratado del Atlántico Norte (OTAN). Estos son algunos de los factores que hacen de éste un mercado interesante para las empresas argentinas que desean abrir mercados en Europa continental.

### **-¿Cuánto cuesta un viaje de negocios?**

-No existen vuelos directos a Bruselas desde Buenos Aires, ni hay vuelos directos desde Bruselas a ciudades de América del Sur. Las conexiones frecuentes son a través de París, Madrid, Frankfurt o Londres. El precio de los tickets depende de la temporada y oscila entre los 700 y los 1000 euros, ida y vuelta. En Bruselas, se puede optar por transporte urbano (un pasaje con derecho a conexión cuesta 1,40 euro) o por taxis, que es un medio de transporte caro y de presencia limitada (lo habitual es solicitarlo telefónicamente). La región de Bruselas Capital cuenta con 19 comunas en las que 1250 taxis oficiales están autorizados a estacionarse. Los vehículos identificables por un cartel luminoso sobre el techo con los colores de la región (azul y amarillo): la tasa fija al subir al vehículo durante el día es de 2,35 euros, y entre las 22 y las 6 es de 4,21 euros. El aeropuerto de Bruselas Nacional se encuentra a 14 kilómetros del centro de Bruselas y a 4 kilómetros del límite de la región de Bruselas Capital. El importe del taxi es de aproximadamente 28 euros, aunque también se puede acceder al Aeropuerto por ferrocarril desde el centro de la ciudad a un costo de 2,50 euros aproximadamente. Respecto de los hoteles, se pueden obtener precios especiales en los que se encuentran próximos a las oficinas de la embajada argentina: Hotel Agenda (precio especial por habitación simple de 87 euros por noche, con el desayuno incluido) y Hotel Alfa Louise (126 euros). Para más datos sobre la oferta de hoteles en Bélgica: [www.hotel.be](http://www.hotel.be). Para los ciudadanos argentinos cuya estadía no supere un máximo de tres meses no se precisa visa.

### **- ¿Qué asociaciones civiles y cámaras de comercio en ambos países existen que puedan asesorar?**

Federación de las Cámaras de Comercio e Industria de Bélgica: [www.cci.be](http://www.cci.be)

Cámara de Comercio e Industria de Bruselas: [www.ccib.be](http://www.ccib.be)

Cámara de Comercio Belgo-Luxemburguesa en la República Argentina: [www.ccbf.org](http://www.ccbf.org)

Embajada de la República Argentina ante el Reino de Bélgica: [www.embargentina.be](http://www.embargentina.be)

### **FICHA PAIS**

**Población:** 10.348.276

**Capital:** Bruselas

**PBI:** 302.200 millones de dólares

**PBI:** creció un 1,1% en 2003

**PBI per cápita:** US\$ 25.820

**Moneda:** euro (1 euro = US\$ 1,29)

**Exportaciones:** 267.179 millones de dólares (productos: bienes de capital, químicos, diamantes, metales y subproductos y alimentos, principalmente).

**Importaciones:** 250.399 millones de dólares (productos: máquinas y equipamiento industrial, químicos, diamantes, productos farmacéuticos, alimentos, autopartes y subproductos del petróleo, entre otros).

---

**MENOS DÍAS DE CLASES  
ES MENOS FUTURO.  
No paremos la educación  
de los chicos.**